

Crea

1

Immaginate di essere dei **partner commerciali** sul punto di aprire un ristorante.

Che tipo di ristorante sarebbe? Qual è la vostra "argomentazione esclusiva di vendita", ovvero: perché le persone dovrebbero venire a mangiare da voi anziché da altri? Cosa trovano nel vostro ristorante che non trovano altrove?

Date un nome al ristorante e preparate insieme il menu:

1. Create un design accattivante
2. Elencate un elenco dei piatti principali che vorreste proporre
3. Stimare un prezzo per ognuno di essi
4. Pensate a inserire delle immagini o delle illustrazioni autentiche

Al termine, mostratelo agli altri team di compagni: verrebbero a mangiare nel vostro nuovo ristorante? Che suggerimenti hanno per voi?

2

Organizza una cena con i tuoi compagni!

Ogni team di compagni prepara un aperitivo, un piatto principale o un dessert.

Cena TRA COMPAGNI:

si mangia tutti insieme in un unico luogo.

Cena PROGRESSIVA:

si passa da una casa all'altra per prendere l'antipasto, il piatto principale e il dessert!

In funzione del numero di persone, vi sposterete tutti insieme da un luogo all'altro o incontrerete nuove squadre di compagni a ogni sosta. Alla fine vi potrete ritrovare tutti insieme!

Rifletti

Su un foglio di carta, scrivi la parola "**cibo**" e crea una nuvola di parole intorno a essa, cioè scrivi e/o disegna ciò che associ a questa parola.

Quando hai finito...

Quali sono le associazioni più interessanti per ciascuno di voi?